



Vendre aux grands comptes et aux comptes stratégiques

 **Télécharger**

 **Lire En Ligne**

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Vendre aux grands comptes et aux comptes stratégiques

Evelyne Platnic Cohen

Vendre aux grands comptes et aux comptes stratégiques Evelyne Platnic Cohen

 [Télécharger Vendre aux grands comptes et aux comptes stratégi ...pdf](#)

 [Lire en ligne Vendre aux grands comptes et aux comptes straté ...pdf](#)

Téléchargez et lisez en ligne Vendre aux grands comptes et aux comptes stratégiques Evelyne Platnic Cohen

305 pages

Présentation de l'éditeur

Le "grand compte" représente une clientèle importante, prioritaire et particulière pour toute entreprise, quelle que soit sa taille. La mission du responsable grands comptes consiste à développer puis pérenniser les relations commerciales avec cette catégorie de clients. Ce manuel indique tout ce qu'il faut connaître sur les grands comptes pour travailler avec eux. Qu'est-ce qu'un "Grand compte" ? Qu'est-ce qu'un "Compte Stratégique" ? Qu'est-ce qui les différencie des autres clients ? Comment sont-ils organisés ? Quels sont les processus décisionnels ? Comment travailler avec eux ? Quelles sont les règles et les interdits de la relation commerciale ? Mon entreprise est-elle armée pour travailler avec eux ? Quels outils et méthodes mettre en oeuvre pour travailler efficacement avec eux ? Comment les fidéliser ? Comment se distinguer des concurrents ? L'ensemble des aspects de la relation client sont ainsi décrits et détaillés à l'aide d'illustrations et d'exemples réels. Dans un style clair et direct, l'auteure partage son expérience et son savoir-faire. Destiné aux commerciaux et aux entrepreneurs, cet ouvrage leur permettra d'enrichir leurs connaissances à l'aide de méthodes et outils opérationnels. Les étudiants de filières commerciales en feront une source d'apprentissage et de progrès rapide. Biographie de l'auteur

Evelyne Platnic-Cohen est une spécialiste de la vente. Ex directrice commerciale chez Vivendi où elle a notamment créé un département Grands Comptes, elle a monté son propre cabinet de conseil en efficacité commerciale et formation de commerciaux. Elle a fondé et dirige la Booster Academy, structure en forte croissance et lauréate de nombreux prix proposant une méthode unique d'accompagnement et d'entraînement intensif des équipes de vente.

Download and Read Online Vendre aux grands comptes et aux comptes stratégiques Evelyne Platnic Cohen #HF5WRKEZUJT

Lire Vendre aux grands comptes et aux comptes stratégiques par Evelyne Platnic Cohen pour ebook en ligne Vendre aux grands comptes et aux comptes stratégiques par Evelyne Platnic Cohen Téléchargement gratuit de PDF, livres audio, livres à lire, bons livres à lire, livres bon marché, bons livres, livres en ligne, livres en ligne, revues de livres epub, lecture de livres en ligne, livres à lire en ligne, bibliothèque en ligne, bons livres à lire, PDF Les meilleurs livres à lire, les meilleurs livres pour lire les livres Vendre aux grands comptes et aux comptes stratégiques par Evelyne Platnic Cohen à lire en ligne. Online Vendre aux grands comptes et aux comptes stratégiques par Evelyne Platnic Cohen ebook Téléchargement PDF Vendre aux grands comptes et aux comptes stratégiques par Evelyne Platnic Cohen Doc Vendre aux grands comptes et aux comptes stratégiques par Evelyne Platnic Cohen Mobipocket Vendre aux grands comptes et aux comptes stratégiques par Evelyne Platnic Cohen EPub

HF5WRKEZUJTHF5WRKEZUJTHF5WRKEZUJT